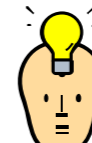
 **NEGOCIAR ES UN JUEGO DE NIÑOS** (Como en el FRISBY) **TU GANAS YO GANO**


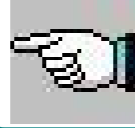


 **Alejandro Hernández Seijó:**  
**LOS NIÑOS LOS MEJORES NEGOCIADORES**

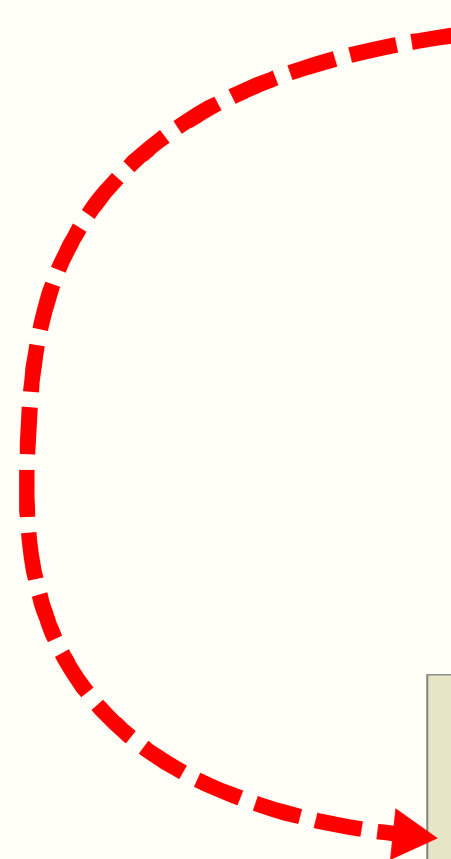
 Fuentes para las Charlas sobre Negociación


Los propios asistentes

 Los niños

**Técnicas**

- los adultos tenemos **miedo**  
Los Adultos Presuponemos  1. los niños **Preguntan**
- Los Adultos tendemos al **Disimulo**  2. Lo niños **piden** lo que **quieren**
- A pesar de **Quién** tenga el poder **Adaptan** las peticiones en función de la **estructura** del mando  3. Los niños **insisten**
- Estrategia**  
**Pequeños** cambios posicionales alcanzan el objetivo final  4. El "**Salami**"



 Para un niño el **no** es el **principio** de la negociación

Los niños nos llevan al **límite**  
De adultos a **veces** puede **funcionar**  
Educamos a **ceder** en lugar de **intercambiar**

