

FINANCIACIÓN DE EMPRENDEDORES, UN MOTOR PARA LA RECUPERACIÓN

Herramienta de financiación para emprendedores:
El Capital Acompañamiento

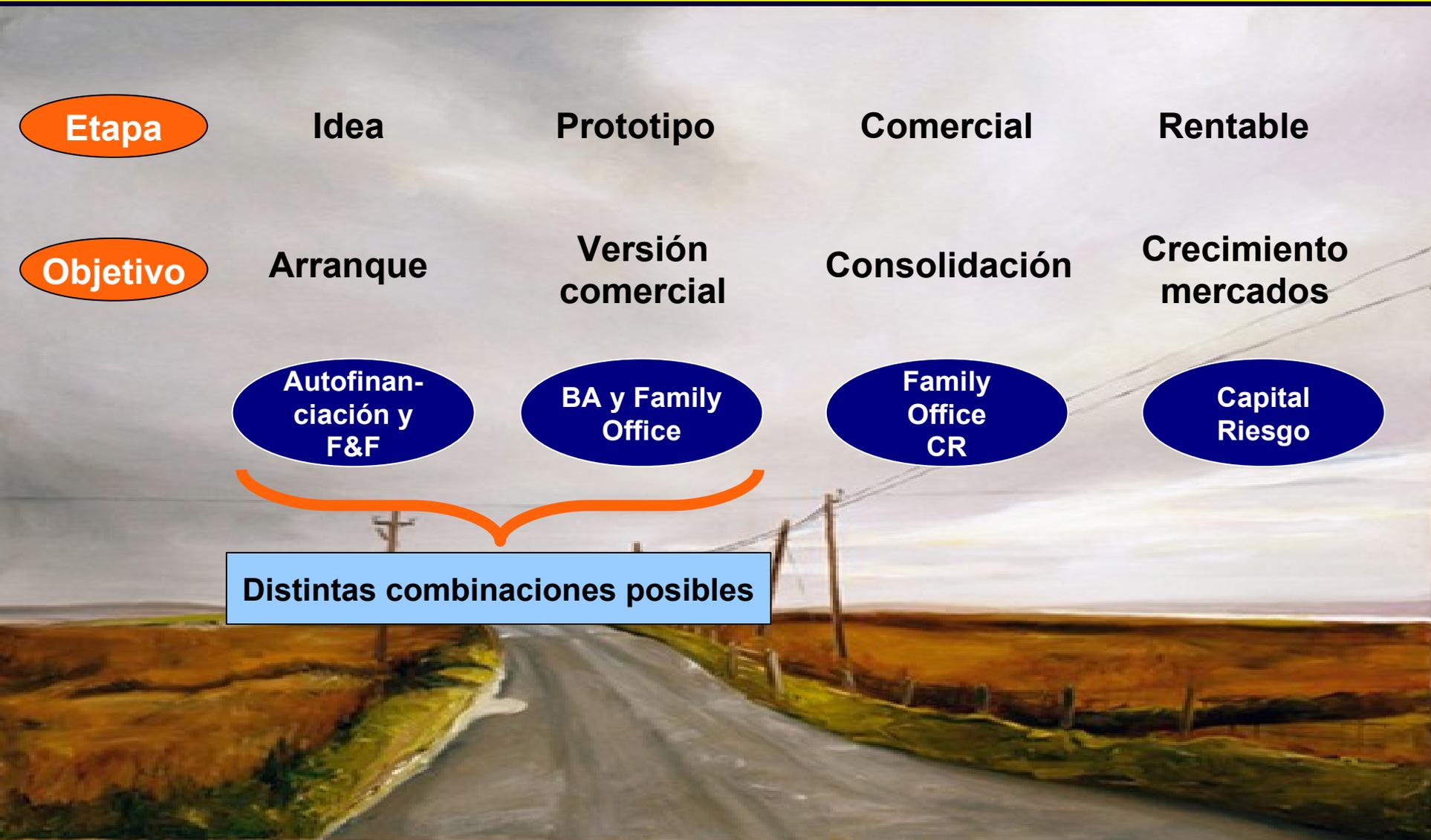
Madrid, 1 de julio de 2009

El proceso de búsqueda de financiación no es fácil

Tres elementos indispensables

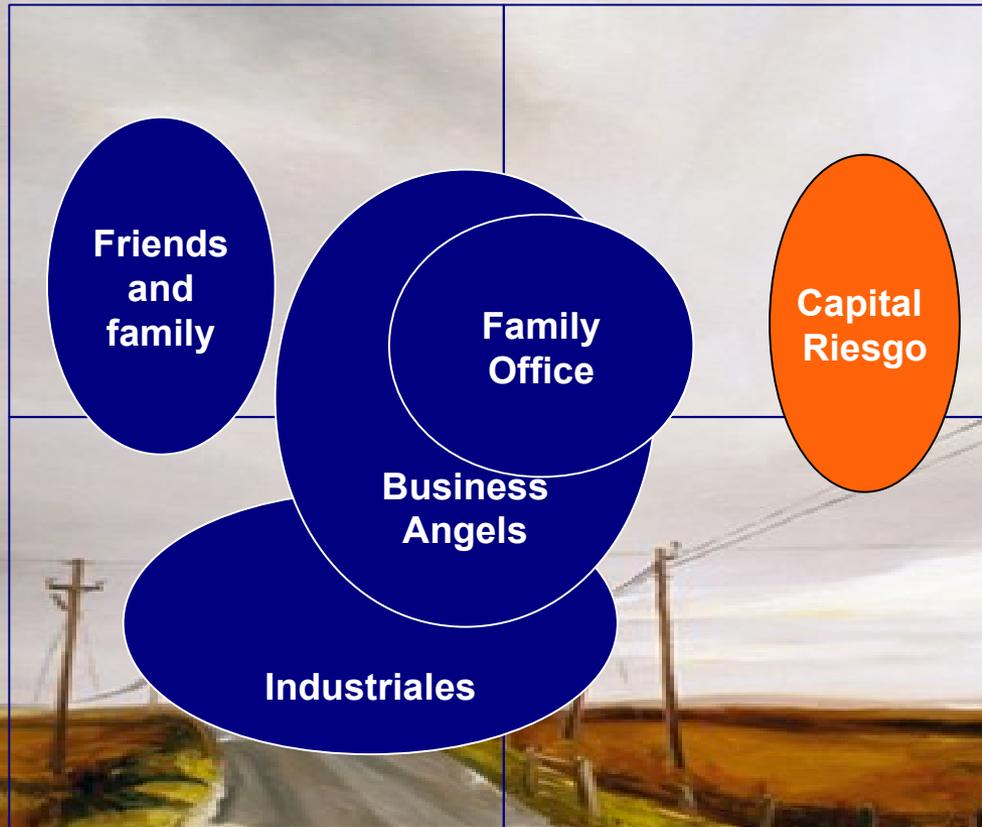
- 1 Inversor adecuado a la situación
- 2 Comunicar bien el proyecto económico
- 3 Tener el equipo apropiado

El inversor adecuado dependerá de diversos factores



Tipos de inversores

1 Involucración



3 Origen de los fondos

 Dinero propio

 Dinero de terceros



2 Puridad financiera



3 elementos clave para el inversor

Existencia de negocio

- Valor demostrable
- Capacidad comercial

Predomina la idea

Capacidad técnica

- Demostrar las características técnicas del producto
- Experiencia técnica del equipo

Predomina el equipo

Capacidad de ejecución organizativa

- Experiencia de gestión del equipo
- Existencia de una planificación completa y concreta

Comenzar comunicando bien el proyecto económico

Enfoque técnico

“Hemos desarrollado una plataforma multicapa basada en una solución HW, comunicaciones y software:

- El HW capta las constantes vitales de la persona en tiempo real
- El sistema de comunicaciones las transmite a un repositorio centralizado que permite realizar análisis y compartir la información
- La plataforma de software permite abrir el acceso a usuarios, supervisores y médicos y establecer alarmas para emergencias

Esto permite la creación de nuevos servicios basados en la salud”

Enfoque económico

“Hemos desarrollado una solución tecnológica que permite a empresas de servicios relacionados con la salud ahorrar costes en la prestación de sus servicios e incrementar ingresos por la posibilidad de dar nuevas soluciones a sus clientes.

Como ejemplo, en un paciente que ha sufrido un episodio cardíaco podrían ahorrarse 3.500€ en la fase de recuperación y seguimiento.

Anualmente hay 10.000 personas con este problema de salud sólo en España.”

Ejemplo ilustrativo

Los inversores en último término valoran al equipo como lo reconocen los emprendedores de éxito

“aunque cueste metérselo en la cabeza, la clave es el equipo y la ejecución, las ideas son libres y replicables”

Alejandro Suárez – Resumen 1er Foro Starups (Blog)

“Reúne un buen equipo. Intenta que sus habilidades sean diferentes a las tuyas y si puede ser, que sean mejores que tu”

Loïc Le Meur – Decálogo para startups en Financial Times (5 dic 2007)

“Es imprescindible que el equipo emprendedor cubra todas las áreas”

Luis Martín Cabiedes – Barcelona Activa (junio 2009)

Muchas gracias
